

présente

CAE

Centre d'aide
aux entreprises

HAUTE-YAMASKA ET RÉGION

Réparations SOS Lift

Un exemple de relève réussie



STÉPHANE LACASSE ET THIBAUT LIBERT

D'abord implantée à St-Pie depuis 1996 et anciennement connue sous le nom de Solu-Tech, **STL Chariot Élévateur** se spécialise dans l'entretien, la réparation et la vente de chariots élévateurs neufs et usagés, en plus d'effectuer l'usinage de pièces et la soudure d'aluminium et d'acier. L'entreprise a été fondée par Richard Lacasse qui, en 2003, l'a cédée à son fils Stéphane. En avril 2014, Thibaut Libert, mécanicien de chariot élévateur pour le compte de Solu-Tech, s'associe avec M. Stéphane Lacasse pour créer **STL Chariot Élévateur inc.** Quelques mois plus tard, M. Libert, apprend que les propriétaires de **SOS Lift**, Réal Brosseau et Sylvain Bouliane, désirent passer le flambeau. L'idée de racheter l'entreprise et d'ainsi devenir un acteur incontournable dans les régions de la Montérégie et de l'Estrie prend alors forme. Plus de 14 mois de négociation et de préparation ont été nécessaires afin de boucler le financement, finaliser la transaction et s'installer officiellement à Granby. Pour l'actionnaire principal, Stéphane Lacasse, il ne faisait aucun doute qu'un projet de cette envergure ne pouvait voir le jour sans la collaboration précieuse de plusieurs partenaires dont Investissement Québec, Desjardins

Entreprises, Desjardins Capital de risque, Entrepreneurat Haute-Yamaska et le CAE Haute-Yamaska.

Les promoteurs, qui poursuivront avec l'appellation **Réparations SOS Lift**, sont passés de 4 à 12 employés et ont pour objectif d'accroître leur équipe de représentants sur la route et d'embaucher un ou deux mécaniciens supplémentaires. Considérant leur banque de plus de 3 000 clients actuels, leur démarchage continu, un service à la clientèle irréprochable et leur service d'usinage qui les démarque de la concurrence, cela ne devrait pas tarder. « Chez SOS Lift, le client n'est pas qu'un simple numéro. Petit ou grand, tous nos clients sont considérés comme des partenaires d'affaires, essentiels au développement de notre entreprise » mentionne M. Lacasse.

Les projets d'avenir pour l'entreprise, outre de toujours offrir le meilleur service possible, sont d'accroître la clientèle et d'augmenter le chiffre d'affaires (lire le doubler d'ici 5 ans!). Nul doute, à voir la détermination et la passion qui l'animent, que Stéphane Lacasse rencontrera ses objectifs!

www.soslift.com

La mission du CAE est de participer au développement économique, en offrant une aide financière et des conseils aux entreprises de la région afin de stimuler la création et le maintien d'emplois.

- Des prêts entre 5 000 \$ et 500 000 \$ pour :
 - démarrage
 - relève
 - expansion
 - R & D



Isabelle Brochu
Directrice générale

90, rue Robinson Sud #102, Granby
450 378-2294
www.caehyr.com

Canada

Développement économique Canada pour les régions du Québec appuie financièrement le CAE